



**energeticum<sup>3</sup>**  
energiesysteme



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort Balzhausen oder Augsburg einen

## Vertriebsleiter / Director Sales (m/w/d)

Die Energeticum Energiesysteme GmbH ist der Experte, wenn es um die Energieversorgung im eigenen Haus geht.

Wir verwirklichen gemeinsam mit unserer Muttergesellschaft sonnen - eines der am schnellsten wachsenden deutschen Technologie-Unternehmen und europaweit größter Hersteller von Batteriespeichern - die Vision, Menschen mit sauberer, dezentraler Energie zu versorgen, diese sinnvoll zu speichern und sich dabei mit anderen Menschen zu vernetzen, um Energie teilen zu können. Ausgereifte PV-Anlagen, erfolgreiche Speichersysteme, moderne digitale Technologien und die Verwirklichung eines Online-Netzwerkes zum Teilen von Strom sind entscheidende Erfolgsfaktoren auf dem Weg in die Unabhängigkeit von fossilen Brennstoffen und anonymen Großversorgern.

Wir gehören zu den Top-Performern Deutschlands und bauen unseren Vorsprung kontinuierlich aus. Mehr als 10.000 Kunden, über 50 MW installierte PV-Leistung, mehr als 4.000 installierte sonnenBatterien sowie zahlreiche Zertifikate renommierter Hersteller und erfolgreiche Partnerunternehmen stehen für unsere Qualität, Service und Zuverlässigkeit.

Möchtest auch du die neue Energiewelt mitgestalten und Teil unseres dynamischen und motivierten Teams werden?

### **Deine Aufgaben:**

- » Zielorientierte Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams bestehend aus aktuell ca. 30 Handelsvertretern / Mitarbeitern
- » Erstellung und Überwachung von Zielvereinbarungen der Vertriebsmitarbeiter
- » Verantwortung für die Erreichung der Umsatz- und Ergebnisziele
- » Planung und Steuerung von zielgruppengerechten Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- » Weiterer Ausbau und Entwicklung der Vertriebsabteilung in Verbindung mit dem Qualitätsmanagement
- » Entwicklung und Optimierung neuer und verstehender Vertriebsprozesse
- » Direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung und Unterstützung in allen vertrieblichen Themen



**energeticum<sup>3</sup>**  
energiesysteme



### **Dein Profil:**

- » Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Hochschulausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- » Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in einer Führungsposition bspw. als Verkaufsleiter, Sales Director, Head of Sales Management, Key Account Manager
- » Erfahrung in der PV- und Energiespeicherbranche von Vorteil
- » Starkes Durchsetzungsvermögen und souveränes Auftreten
- » Strukturierte, analytische und methodische Arbeitsweise
- » Teamplayer mit Hands-On Mentalität
- » Hohe Reisebereitschaft
- » Sehr gute MS Office Kenntnisse
- » Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Führerschein Klasse B

### **Wir bieten Dir:**

- » Sicherer Arbeitsplatz in dem Innovationen Unternehmen in der Photovoltaikbranche
- » Unbefristete Festanstellung mit attraktiver Vergütung
- » Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- » 30 Tage Urlaub
- » Mitarbeit in einem Familienunternehmen und tollem Team
- » Gute Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatleben
- » Innovatives Umfeld in einem stark wachsenden Unternehmen
- » Teamorientierte Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- » Hochwertige und moderne Arbeitsmittel (IT Hardware und Software, Arbeitskleidung, ...)
- » Qualifizierte Einarbeitung, Schulung und Weiterbildung
- » Gemeinsame Social Events

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu deinen Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin unter [energeticum@deutschlandrecruiting.de](mailto:energeticum@deutschlandrecruiting.de)

Fragen offen? Ruf uns einfach an unter: 01522-2446-511

**Energeticum Energiesysteme GmbH**  
St. Leonhard Str. 26  
86483 Balzhausen

+49 (0) 8281 799 303-0  
[www.energeticum.info](http://www.energeticum.info)