



energeticum³
energiesysteme



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Vertriebsgebiet in München, Augsburg, südwestliches München (Starnberg, Region Ammersee Lech, Pfaffenwinkel, Region Zugspitze), Ulm, Memmingen und Allgäu

Kundenberater im Außendienst für Photovoltaik Anlagen und Speicherbatterien (m/w/d)

Die Energeticum Energiesysteme GmbH ist der Experte, wenn es um die Energieversorgung im eigenen Haus geht.

Wir verwirklichen gemeinsam mit sonnen - eines der am schnellsten wachsenden deutschen Technologie-Unternehmen und europaweit größter Hersteller von Batteriespeichern - die Vision, Menschen mit sauberer, dezentraler Energie zu versorgen, diese sinnvoll zu speichern und sich dabei mit anderen Menschen zu vernetzen, um Energie teilen zu können. Ausgereifte PV-Anlagen, erfolgreiche Speichersysteme, moderne digitale Technologien und die Verwirklichung eines Online-Netzwerkes zum Teilen von Strom sind entscheidende Erfolgsfaktoren auf dem Weg in die Unabhängigkeit von fossilen Brennstoffen und anonymen Großversorgern.

Wir gehören zu den Top-Performern Deutschlands und bauen unseren Vorsprung kontinuierlich aus. Mehr als 9.000 Kunden, über 50 MW installierte PV-Leistung, mehr als 3.250 installierte sonnenBatterien sowie zahlreiche Zertifikate renommierter Hersteller und erfolgreiche Partnerunternehmen stehen für unsere Qualität, Service und Zuverlässigkeit.

Möchtest auch du die neue Energiewelt mitgestalten und Teil unseres dynamischen und motivierten Teams werden?

Deine Aufgaben:

- » Du akquirierst selbstständig Neukunden über Leads, Infoveranstaltungen, Messen und Empfehlungen
- » Du berätst Interessenten & Bestandskunden zu allen Fragen rund um PV Anlagen und Batteriespeichern, sowie gesetzlichen Fördermöglichkeiten
- » Du bist von der Angebotserstellung bis hin zur selbstständigen Auftragsabwicklung verantwortlich
- » Markt und Wettbewerbsbeobachtung sowie Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam gehören zu deinen regelmäßigen Aufgaben



energeticum³
energiesysteme



Dein Profil:

- » Du bist ein Vertriebstalent mit Abschlussicherheit und hast Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- » Du bringst Verständnis für Planungsabläufe und technische Zusammenhänge mit
- » Analytische, vertriebsorientierte Denkweise und kundenorientiertes Auftreten
- » Teamfähigkeit, Qualitätsbewusstsein, Zuverlässigkeit und Lernbereitschaft sind für dich selbstverständlich
- » Versierter Umgang mit MS Office Anwendungen
- » Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit
- » Führerschein Klasse B

Wir bieten Dir:

- » Sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Vertrag und attraktiver leistungsorientierter Vergütung
- » 30 Tage Urlaub pro Jahr
- » Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- » Eine hochwertige und moderne Vertriebsausrüstung
- » Gute Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatleben
- » Geregelter Arbeitszeiten, regional aktiv und abends zu Hause
- » Mitarbeit in einem Familienunternehmen und großartigem Team Einarbeitung, Schulung und Weiterbildung durch erfahrene Kollegen und Hersteller Workshops
- » Entwicklungsmöglichkeiten und Schulung durch externe Unternehmensberater/ Coaches/ Vertriebsprofis

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu deinen Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin unter energeticum@deutschlandrecruiting.de

Fragen offen? Ruf uns einfach an unter: 01522-2446-511

Energeticum Energiesysteme GmbH
St. Leonhard Str. 26
86483 Balzhausen

+49 (0) 8281 799 303-0
www.energeticum.info